

Parag Khare MBA, Ing.

[Frankfurt / Langen](#) | [LinkedIn](#) | [Xing](#) | +49 1601515552 | khare@gmx.ch | [German \(C1\)](#) | [English \(C2\)](#) | [Hindi \(C2\)](#) | [Deutscher Staatsbuerger](#)



Der "Double Agent" in Pricing, Einkauf & Tender-management :
12+ Jahre an der Schnittstelle zwischen Spediteur (Seller) und Verlader/Plattform (Buyer)

KURZPROFI: Ich agiere auf beiden Seiten der Logistik-Wertschoepfungskette: Seller-seitige Preis- und Tender-strategie bei DB Schenker und Kuehne + Nagel sowie Buyer-seitige Einkaufsberatung bei Transporeon/TiContract fuer 68+ Industrieverlader. Diese Doppelperspektive ermoeglicht es mir, Bewertungsalgorithmen der Einkaufsplattformen zu dekodieren und Angebote vor Einreichung gezielt zu optimieren. Ich fuehre funktionsuebergreifende Teams zur Standardisierung globaler RFQ-Governance mit messbaren Ergebnissen: Win-Rate +15%, Marge +1,7%. KI-zertifiziert (Google & Microsoft), setze ich Prompt Engg. & Automatisierung ein, um manuellen Aufwand um 20% zu reduzieren.



FACHLICHE KERNKOMPETENZEN: "Seller + Buyer"-Perspektive | Globale RFQ-Strategie & Governance | Pricing & Yielddoptimierung | Strategischer Einkauf & Category Management | KI-gestuetzte Prozessgestaltung | Ausschreibungsplattformen (TiContract, Keelvar, Transporeon, Freightos, Coupa, Cargodix) | SAP TM & CargoWise | eSourcing (Ariba, Oracle) | Advanced Excel & PowerBI | Should-Cost- & TCO-Modellierung | Vertragsverhandlung & Incoterms | Funktionsuebergreifende Fuehrung | Kombinatorische Optimierung | Angebotsinhalt & Loesungsdesign | Coaching & Schulung | Change Management | Projektmanagement (Agil/CSPO) | Lieferantenmanagement | Marktbeobachtung & Benchmarking | Luftfracht (IATA-zertifiziert)

BERUFSERFAHRUNG

| Führungsspanne (direkte / indirekte Mitarbeiter)

DB Schenker –Corporate HQ

| 4 direct reports – Analysts & 5 indirect reports – Regional Coordinators

Essen, DE / Frankfurt, DE

Global Pricing & Tender Manager

January 2024 – Present

- Globale RFQ-Strategie definiert; Bid Logic und Content Solutions regionsuebergreifend standardisiert, Hit-Rate +4% und Win-Rate +15% gesteigert.
- Strategische RFQ-Tool-Projekte gesteuert; Test und Schulung von KI-gestuetzten Pricing-Funktionen geleitet, manuellen Aufwand um 20% reduziert.
- \$8M+ Abschluesse durch Direktverhandlung erzielt; Spieltheorie-Erkenntnisse aus Buyer-seitiger Erfahrung zur Preisoptimierung eingesetzt.
- Matrixteams zur Einfuehrung des globalen RFQ-Operating-Models gefuehrt; strategische Impulse trugen +0,3% zusaetzliche Vertragsgewinne bei.
- Globales RFQ-Schulungsprogramm konzipiert und durchgefuehrt; regionale Teams gecoacht, 100% Adoption neuer Einreichungsstandards sichergestellt.
- 10+ Executive Content Solutions pro Quartal erstellt; Vertriebs-/Produktnarrative abgestimmt, Customer Satisfaction Score um +5% gesteigert.
- Kontinuierliche Verbesserung durch Best-Practice-Workshops vorangetrieben; Effizienz global skaliert durch Identifikation und Beseitigung von Ursachen.

DB Schenker - European HQ

| 2 direct reports – Specialists & 7 indirect reports – Cluster-Level Leads

Frankfurt, DE

European Pricing & Tender Manager

May 2020 – December 2023

- Europaeische RFQ-Strategie gesteuert; Cluster- und Laenderpreise an globale Governance-Standards angeglichen, Hit-Rate um +7% gesteigert.
- Mit Produkt und Gateway Tarife und Kapazitaeten abgestimmt; Yield durch Should-Cost-Modellierung optimiert, Marge um +1,7% verbessert.
- Regionalen Rollout neuer Tender-Tools geleitet; Bruecke zwischen globaler Strategie und lokaler Umsetzung gebaut, 100% Nutzeradoption erreicht.
- Vertrieb, Tendermanagement und Produkt verknuepft; Angebotskan channele optimiert, Durchlaufzeit um 8% verkuerzt.
- Europa-Region in globalen Ausschreibungen vertreten; strategische Abstimmung mit funktionsuebergreifenden Stakeholdern steigerte regionale Zuschlaege um +4%.

Kühne + Nagel International AG – HQ

| 1 indirect report - Junior Purchasing Coordinator

Hamburg, DE / Schindellegi, CH

Corporate Purchasing & Tender Specialist

March 2020 – May 2020

- Marktprognosen erstellt zur Optimierung von Beschaffungsstrategien; Marktbeobachtung und Benchmarking fuer Kostensenkungen eingesetzt.
 - Neuen Lieferanten durch strategisches Sourcing in unter einem Monat gesichert.
 - Einkauf ueber 18 EU-Laender koordiniert; grenzuebergreifende Beschaffung gestrafft und Carrier-Management mit regionalen Leads abgestimmt.
- Grund fuer das Ausscheiden: Freiwilliges Verlassen des Unternehmens aufgrund familiärer Umzugsherausforderungen infolge der unerwarteten COVID-19-Situation.

Transporeon / TiContract (Leading Freight Tendering Platforms Group)

| 1 direct report - Procurement Analyst

Mannheim, DE

Category Management & Procurement Consultant

September 2016 – February 2020

- Ausschreibungs/Tender algorithmen und Bonus/Malus-Bewertungslogik fuer 68+ Industrieverlader konfiguriert; tiefes Verstaendnis der Plattform-Ranking-Mechanik erlangt.
- 68 RFQs betreut fuer Siemens, Infineon, BMW, Mercedes-Benz, VW + Porsche, Apple, BASF, Bayer, Evonik, Lanxess, Merck, Qiagen, Sartorius, Adidas, Airbus, Beiersdorf, Puma, Zalando SE, Nestle, P&G, ABB, Hitachi und viele mehr.
- 3% Kostenreduktion verhandelt und \$1M Einsparung fuer GE (General Electric) Group durch strukturiertes strategisches Sourcing erzielt.
- Kombinatorische Optimierungstools zur Analyse von Bietermustern eingesetzt; Verlustangebote dekodiert, um Preisschwellen zu identifizieren.
- Lieferanten durch strategisches Sourcing und Category-Management-Frameworks ausgewaehlt; Lieferanten-Performance-Kennzahlen um 7% verbessert.
- Mit 150+ Lieferanten pro RFQ koordiniert; Preisanfragen geloest und Antwort-Workflows gestrafft, Reaktionszeit um 9% reduziert.
- Iterative Mehrrundenverhandlungen mit TCO-Modellierung und Should-Cost-Benchmarks gefuehrt; 2% zusaetzliche Kostensenkung gesichert.
- Best-Practice-Schulungen fuer Einkaufsteams durchgefuehrt; funktionsuebergreifende Kompetenz und Teamproduktivitaet um 1% gesteigert.

Karl Dischinger Group - HQ

| Mentored 1 indirect Analyst

Freiburg im Breisgau, DE / Basel, CH

Pricing & Tender Analyst

September 2015 – August 2016

- Konsolidierte Sammelgut-/Teilladungs- zu Komplettladungskalkulation optimiert; Sendungsprofitabilitaet durch analytische Preisstrategien um 4% gesteigert.
- Ausschreibungsportale und abteilungsuebergreifende Prozesse gesteuert; termingerechte Einreichungen gemaess Beschaffungsgovernance sichergestellt.
- Excel-basierte Preiskalkulatoren und Tender-Tracking-Tools erstellt; Kalkulationsfehler auf unter 2% reduziert.

Fraunhofer-Institut für Solare Energiesysteme ISE

| Supervised 1 intern

Freiburg im Breisgau, DE

Smart City Planner

May 2013 – August 2015

ZERTIFIZIERUNGEN (mit Auszeichnung bestanden)

Ausgestellt von

Certified Scrum Product Owner® (CSPO®)
Analytics Engineer: Data Analyst, ETL Developer & Data Marketing / Artificial Intelligence
Microsoft Power BI PL-900 & PL-300
Google Analytics 4 & Google Tag Manager
Air Cargo Business Strategy and Planning
Air Cargo Competitor Analysis and Market Research
Air Cargo Revenue Optimization & Route Profitability
Incoterms® 2020

© Scrum Alliance
© Paris-Sorbonne University
© Microsoft
© Google
© International Air Transport Association (IATA)
© International Air Transport Association (IATA)
© International Air Transport Association (IATA)
© International Chamber of Commerce (ICC), Paris

STUDIUM

FOM University of Applied Sciences for Economics & Management

Mannheim, DE

Logistics & SCM | Executive MBA (Master of Business Administration)

National Institute of Technology (NIT-B)

Bhopal, IN

Transport Planning | B.Tech (Bachelor of Technology)